



FISHER INTERNATIONAL



POR MARCELLO COLLARES

Diretor de Vendas, América Latina, Fisher International, Inc.
E-mail: mcollares@fisheri.com

Read this content in English at www.revistaopapeldigital.org.br, see left sidebar: Publications / Leia este conteúdo em Inglês em www.revistaopapeldigital.org.br na aba lateral esquerda: Publicações



UMA ANOMALIA OU UMA TENDÊNCIA REAL?

A Indústria brasileira de papel e celulose, como qualquer outra no mundo, possui seus conhecimentos e práticas padrões. Normalmente, tais estão corretos. Quase o tempo todo, na verdade. Entretanto, eventos singulares e avanços em tecnologia nos forçam a repensar nosso negócio.

Como todos podemos assumir por instinto, a grande barra verde na Figura 1 representa o Custo Caixa de Produção para *Bleached Eucalyptus Kraft Pulp* (BEKP) no Brasil, enquanto a barra vermelha representa o Custo Caixa de Produção para *Bleached Softwood Kraft Pulp* (BSKP) no Canadá. BEKP é, como sabemos, mais barato para produzir que BSKP.

Agora, observemos a Curva para o Brasil (Figura 2), por empresa. A curva neste gráfico é relativamente plana, significando que não temos uma grande diferença de custos entre os produtores. E isso faz sentido, certo? Afinal, todos estão no mesmo País, com equipamentos similares, linhas relati-

vamente novas e atualizadas e pouca variação tecnológica.

Mas você percebeu a pequena coluna no lado esquerdo da Figura 2 (flecha laranja)?

Imediatamente assumiríamos que tal coluna representa algum pequeno produtor de BEKP. Certo? Errado! Representa um produtor de BSKP.

Você está chocado? Nós, não. Essa é a realidade demonstrada por dados acurados e confiáveis.

A Forest2Market, empresa irmã da Fisher International, possui vasto e completo registro transacional de dados agregados de custos de fomento e vendas de madeira, tanto Eucalipto (BEKP) como Coníferas (BSKP) no Brasil (Figura 3).

A madeira, como matéria-prima, representa mais de 50% do custo caixa de produção de celulose de mercado. Mesmo considerando-se diferenças em rendimentos nos digestores, balanços de massa e energia, etc., ainda assim, temos hoje um custo de produção mais baixo de BSKP do que BEKP.

Figura 1 – Custo Caixa Total por País e Produto Acabado – Mundo

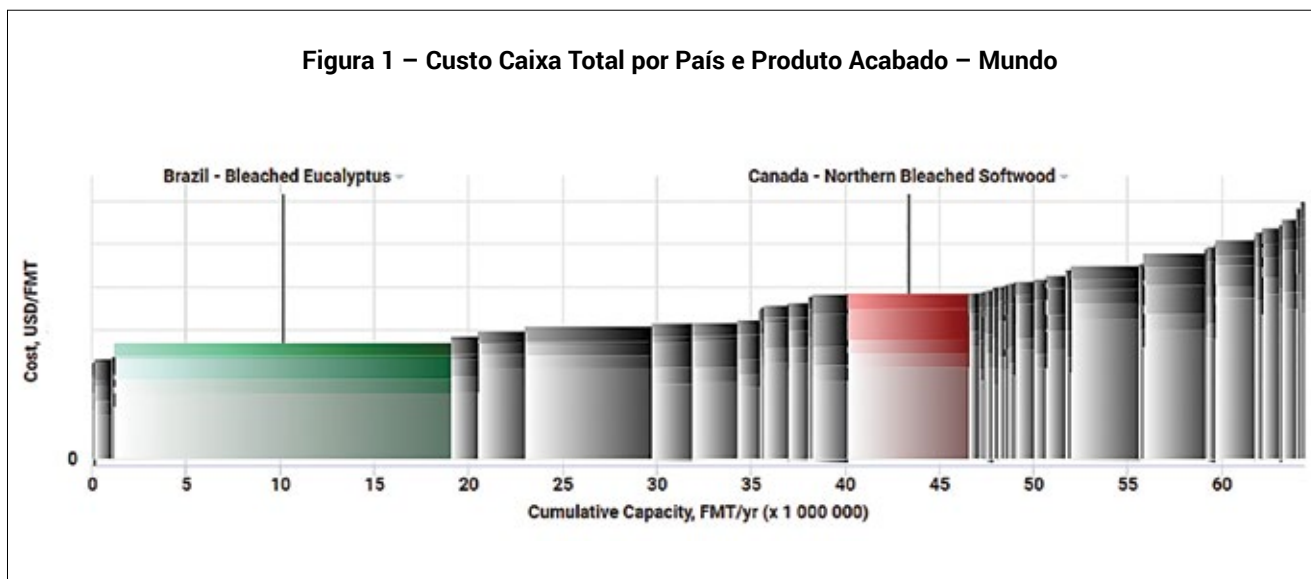




Figura 2 – Custo Caixa Total por Produto Acabado e Empresa - Brasil

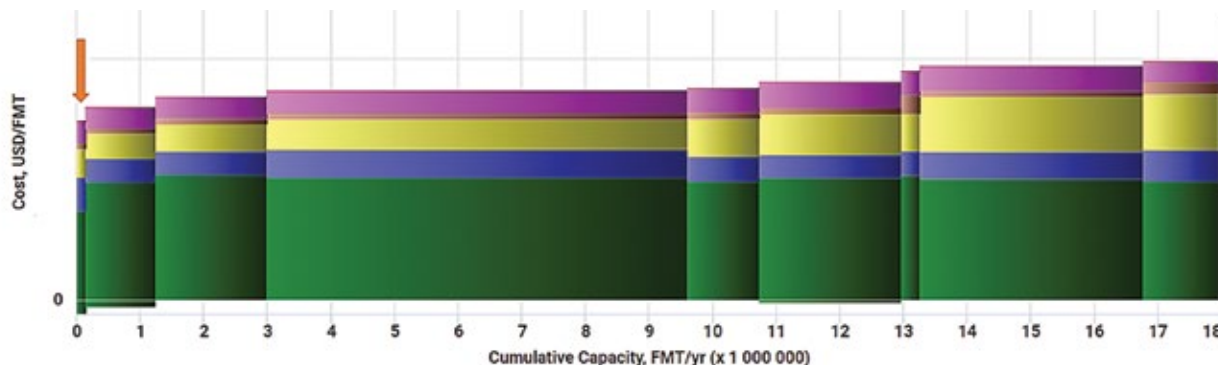
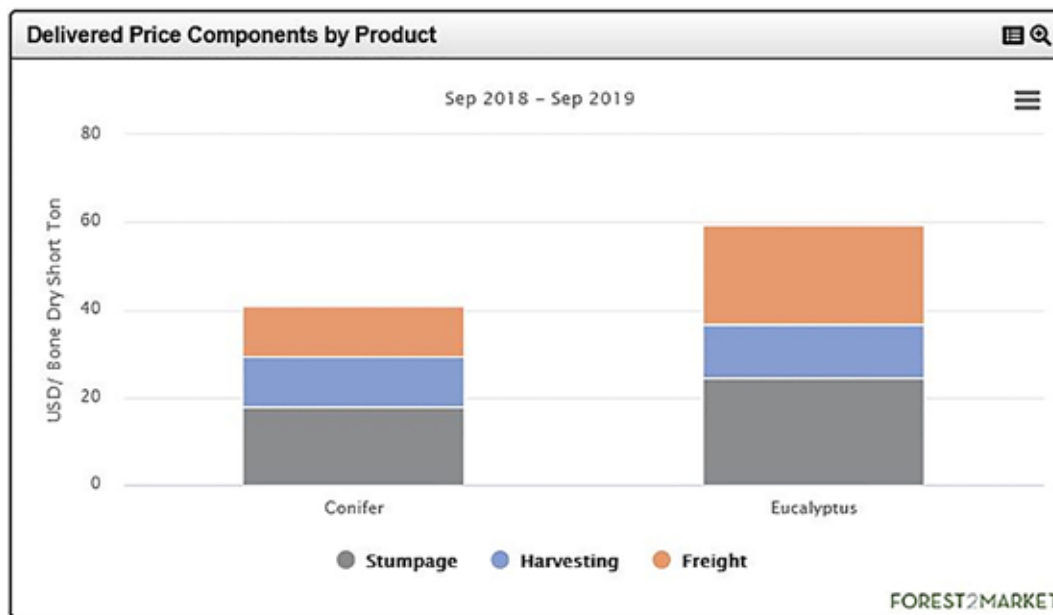


Figura 3 – Componentes de Preços (Eucalyptus e Conifer)



Seria isso uma anomalia ou uma tendência real? Isso pode mudar o mercado de BSKP, assim como o eucalipto fez no último século?

Nossos consultores da Fisher International e Forest2Market estão aqui para ajudá-lo a responder essas questões. Escreva para nós! ■



A Forest2Market, Inc. e a **Fisher International, Inc.** foram adquiridas pela Battery Ventures, empresa global de investimentos focada em tecnologia, que apoia a indústria de papel e celulose com serviços de consultoria em inteligência de negócios e estratégia. Contudo, ambas as empresas adquiridas continuam atuando individualmente, conforme a transição está ocorrendo.

Fisher INTERNATIONAL and FOREST2MARKET. Duas companhias, uma missão. Os melhores dados, a melhor inteligência e as melhores decisões. Saiba mais pelas plataformas interativas de business intelligence: www.forest2market.com e <http://www.fisheri.com>